



Jueves 20 de junio

Hotel Sonesta Calle 127 BOGOTÁ

VIVA la Revista en VIVO

En la mañana



8:30 a.m.

Apertura

Palabras de Bienvenida, Beatriz Villa Directora Revista Ciclo de Riesgo Latam



8:40 a.m.

Coyuntura económica y sus impactos en la Dinámica del Tejido Empresarial, el consumo de los hogares y la Calidad de Cartera

Hernando Ortiz, Socio servicios Corporate Finance & Valuation en **Baker Tilly Colombia**



9:10 a.m.

PANEL

Reinvención en los modelos de Riesgo de Crédito y la gestión de Cartera en momentos de transformaciones sin precedentes en el mundo empresarial: Audacia en la estrategia, suma exponencial en el Ciclo operativo End2End y agilidad en la ejecución.

Maria Eugenia Vazquez, Directora de Crédito y Cartera **Grupo Familia**

Augusto Umaña, Gerente de Inteligencia de Negocio **Alqueria**

Vanessa Ruiz, Gerente Administrativa y de Cartera de **Quala**

Luis Alfonso Samper - Miembro de Junta Directiva de **Pollos Andino, Marcali y Polyuprotec**



10:10 a.m.

TEDTalk

Disrupción tecnológica en los modelos de negocio B2B&C, desde los modelos predictivos hasta la automatización de lectura de estados financieros.

David Fernández, Director comercial de **AIS - Aplicaciones de Inteligencia Artificial**



10:30 a.m.

RECESO REFRIGERIO Y CONEXIÓN DE NEGOCIOS



11:00 a.m.

PANEL

Asegurando una Gestión de Cobranza potente en momentos complejos de liquidez y capacidad de pago: Adelantándonos a las alertas para no perder las oportunidades.

Yeni Grajales, Cala Credit and Collections Manager CA, Región Andina y Cono sur, **Wesco Anixter**

Mauricio Salguero, Gerente de Facturación, Cartera y Gestión de Churn en **ETB**

William Lenis, Director de Normalización Banca de Empresas **Banco Davivienda**

Sara Acosta, Gerente BP Comercial y Cartera de **ALPINA**



12:15 p.m.

TEDTalk

Automatización y Evaluación Crediticia: Potenciando la Capacidad de Pago de Personas y Empresas

Francisco Solano, CEO Mareigua



12:45 p.m.

ALMUERZO Y CONEXIÓN DE NEGOCIOS



2:00 p.m.

TEDTalk

Inteligencia Artificial para empresas B2B&C: ¿Qué herramientas de IA podemos utilizar para potenciar todo el recorrido del Customer Journey?

Laura Gómez, Head of sales de VOZY



2:20 p.m.

SESIÓN ESPECIALIZADA Adelantandonos a la crisis: Turnaround & Restructuring - DIP Financing - Distressed M&A - Dinámica, Estrategia & Insights.

Sponsor Aliado



Nuevas tendencias en Reestructuración Financiera

Mauricio Castro, Associate Partner Concordia Investments

Guillermo Ramirez, Counsel en Garrigues

PANEL: Financiamiento e Insolvencia - Distress M&A: Novedades y Desafíos.

Laura Grisales, Abogada especializada en Derecho Corporativo / M&A e Insolvencia en Philippi Prietocarrizosa Ferrero DU & Uría

Mario Marquez, Co-Founder & COO Plataform - Fintech Crowdfactoring

Alberto Manotas, CEO en INICIA

Reinaldo Espinosa, Presidente Concordia Investments



4:00 p.m.

RECESO REFRIGERIO Y CONEXIÓN DE NEGOCIOS



4:30 p.m.

CONVERSATORIO EN MESAS DE TRABAJO

Mesa 1

La Gestión del Ciclo de Crédito y la Cartera en el Tejido empresarial: el emocionante desafío de convertir el riesgo en valor

Líder: Mónica Del Pilar Vega, Gerente de Servicios Financieros de Alimentos Polar Colombia

Mesa 2

Gestión de Cartera y Recaudo en la economía de las plataformas y el ecosistema de pagos

Líder: Mauricio Acosta, Gerente Sr. Crédito, Cartera, Tesorería LG Electronics

Mesa 3

¡Innovación en la Experiencia del Cliente: Descubriendo Nuevas Fronteras en la Industria!

Líder: Ana Maria Hernandez, Global Services Sales Manager NICE

Mesa 4

Compra-Venta de Cartera Castigada Empresarial -Dando liquidez al activo improductivo

Líder: Marlon Andrés Aponte Director Juridico Valora Distressed Assets

Mesa 5

Herramientas de Business Intelligence para la gestión del riesgo en Empresas y Sectores - Rating, Score, Segmentación, Analítica y la Data como "el nuevo oro"

Líder: Juan Carlos Franco, Director de Business Intelligence de Adminfo - Solati

Mesa 6

Estrategias de choque en Cobranza en momentos de alto deterioro de la cartera

Líder: Sandra Viviana Gómez Jefe de crédito y cobranzas Grupo Essity

Mesa 7

Nuevo marco de Insolvencia en Colombia

Mesa 8

El Journey del cliente interno - Alineación entre los equipos del ciclo de negocio (ventas, producción, riesgo, crédito, cartera y cobranza), para potencializar los flujos de valor de la operación E2E (End to End), que nos permita avanzar con agilidad

Líder: Jose Medina, Gerente de Planta de Pelikan

Mesa 9

Lecciones aprendidas: Liderazgo y Productividad

Líder: Andrés Bermúdez Director Ejecutivo ADEN Business School



5:30 p.m.

Socialización en plenaria de las conclusiones de cada mesa



6:00 p.m.

Palabras de Cierre